

Propor, ceder e fechar um acordo

Inglês B2 · Atividades

Nome: _____ Data: _____ Turma: _____

O essencial: Propor: How about...? We'd like to offer... Estas 20 atividades treinam o assunto passo a passo, de "Qual é a função" até "Reescreva mantendo o sentido".

Nível: Inglês B2 (QECR, intermediário superior) · **Referência oficial:** QECR B2 (Companion Volume 2020), QECR B2 Interação oral, QECR B2 Mediação

Atividades de negociar em inglês (B2)

Atividade 1. Qual é a função (fácil)

Escolha a função de cada frase: propor, recusar, ceder ou fechar.

- How about a ten percent discount?
- We could meet you halfway.
- I'm afraid that's not possible.
- Do we have a deal?

Atividade 2. Provided that ou unless (fácil)

Complete com *provided that*, *unless*, *as long as* ou *if*.

- We'll sign ___ you extend the warranty.
- I'll accept ___ delivery is before May.
- ___ you order 500 units, we will give a discount.
- We won't start ___ you pay the deposit.

Atividade 3. Se você pedir, nós daremos (fácil)

Complete com a forma correta do verbo.

- If you order 500 units, we ___ (give) a discount.
- If you pay today, we ___ (include) delivery.
- If they ___ (refuse), we will look elsewhere.

Atividade 4. Corrija o erro (fácil)

Reescreva corrigindo.

- a. I am agree with you.
- b. Can you to reduce the price?
- c. I want that you pay now.
- d. If you will reduce it, we sign.

Atividade 5. Ordene o diálogo (fácil)

Ordene as falas para formar um diálogo.

- a. It's a deal.
- b. I'm afraid that's too high. How about \$400?
- c. The monthly rent is \$500.
- d. We could meet in the middle at \$450.

Atividade 6. Tom mais educado (médio)

Reescreva de forma mais diplomática.

- a. Give me a discount.
- b. I want a longer contract.
- c. You must pay in advance.
- d. No, I don't accept.

Atividade 7. Em troca (médio)

Complete com *but*, *however*, *in return* ou *although*.

- a. We can lower the price, ___ we need a longer contract.
- b. ___ the offer is generous, we need more time.
- c. We will pay faster; ___, we expect a discount.
- d. You get free delivery; ___ we ask for a review.

Atividade 8. Leia a contraproposta (médio)

From: Greta | Subject: Offer

Dear Mr. Silva,
Thank you for your offer. I'm afraid \$9,000 is too low. We could accept \$9,500, provided that you pay within 15 days. If you agree, we will include free delivery.

E-mail de contraproposta.

Leia e responda em português.

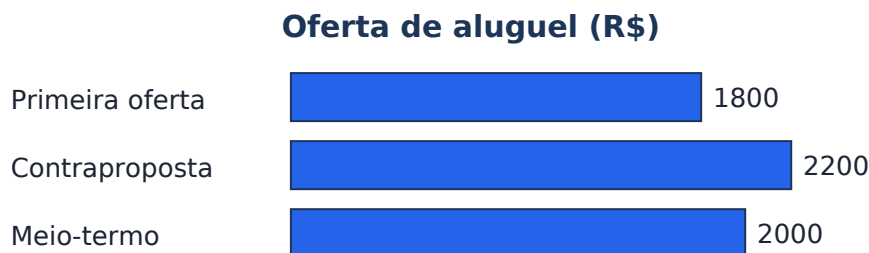
- a. Por que a remetente não aceita US\$ 9.000?
- b. Quanto aceita receber?
- c. Qual é a condição?

Atividade 9. If com would (médio)

Complete com a forma correta.

- a. If you signed today, we ___ (include) free delivery.
- b. If I ___ (be) you, I would ask for more.
- c. We ___ (accept) if the price were lower.

Atividade 10. Meio-termo em números (médio)



Ofertas de aluguel.

Qual é o valor se as duas partes se encontrarem exatamente no meio? Responda em inglês:
We could meet halfway at ____.

Atividade 11. Tradução de inglês para português (médio)

Traduza para o português.

- a. It's a deal.
- b. That's my final offer.
- c. We're not there yet.
- d. Let's split the difference.

Atividade 12. Tradução de português para inglês (médio)

Traduza para o inglês.

- a. Podemos oferecer 5% de desconto se vocês pagarem à vista.
- b. Só aceitamos se o prazo for estendido.
- c. Isso não é possível no momento.

Atividade 13. Peça esclarecimento (médio)

Escreva em inglês uma pergunta educada para cada situação.

- a. Você não entendeu o prazo de pagamento.
- b. Você quer saber se a entrega está incluída.
- c. Você quer repetir o que ouviu para confirmar.

Atividade 14. A mais diplomática (médio)

Escolha a frase mais diplomática em cada par.

- a. (1) That's wrong. (2) I'm not sure that's quite right.
- b. (1) Lower the price. (2) Is there any room on the price?

Atividade 15. Mas, mesmo assim (médio)

Una as frases com *although* ou *while*.

- a. The price is fair. The delivery date is too late.
- b. We like your proposal. We need more time.

Atividade 16. Mediação: o que podemos oferecer (difícil)

Sua chefe escreveu: "Podemos baixar o preço em 8% se o fornecedor fechar o contrato por dois anos e aceitar pagamento em 30 dias." Explique em inglês, em duas frases, ao fornecedor.

Atividade 17. Complete o diálogo de aluguel (difícil)

Escreva as quatro falas que faltam.

Landlord: The rent is \$950. You: (1) ____ Landlord: I'm afraid that's the market price. You: (2) ____ Landlord: Hmm. Maybe \$900 for a two-year contract. You: (3) ____ Landlord: Yes, plus the deposit. You: (4) ____

Atividade 18. Corrija o e-mail (difícil)

Há cinco erros. Reescreva o texto.

Thank you for your proposal. We are agree with most points, but the price is high. If you will reduce it by ten percent, we sign the contract today. Unless you don't accept, we will look for another supplier. It's depend on you.

Atividade 19. Escreva uma contraproposta (difícil)

Escreva, em inglês, um e-mail de contraproposta de cinco frases. Use I'm afraid, provided that, in return e um if.

Atividade 20. Reescreva mantendo o sentido (difícil)

Reescreva com a palavra dada.

- a. We'll sign only if you extend the warranty. (UNLESS)
- b. I accept the price, but delivery must be before May. (PROVIDED)
- c. Could you lower the price? (WONDERING)
- d. We could each give a little. (HALFWAY)